GE EMPRENDE

CONCEPTOS BÁSICOS EN FINANZAS PARA EMPRENDER

Por: Vall Morales

GENERACIÓN EMERGENTE LATINOAMERICA

Antes de iniciar con este artículo, debemos comprender

¿Qué es emprender?

Según la R.A.E emprender es:

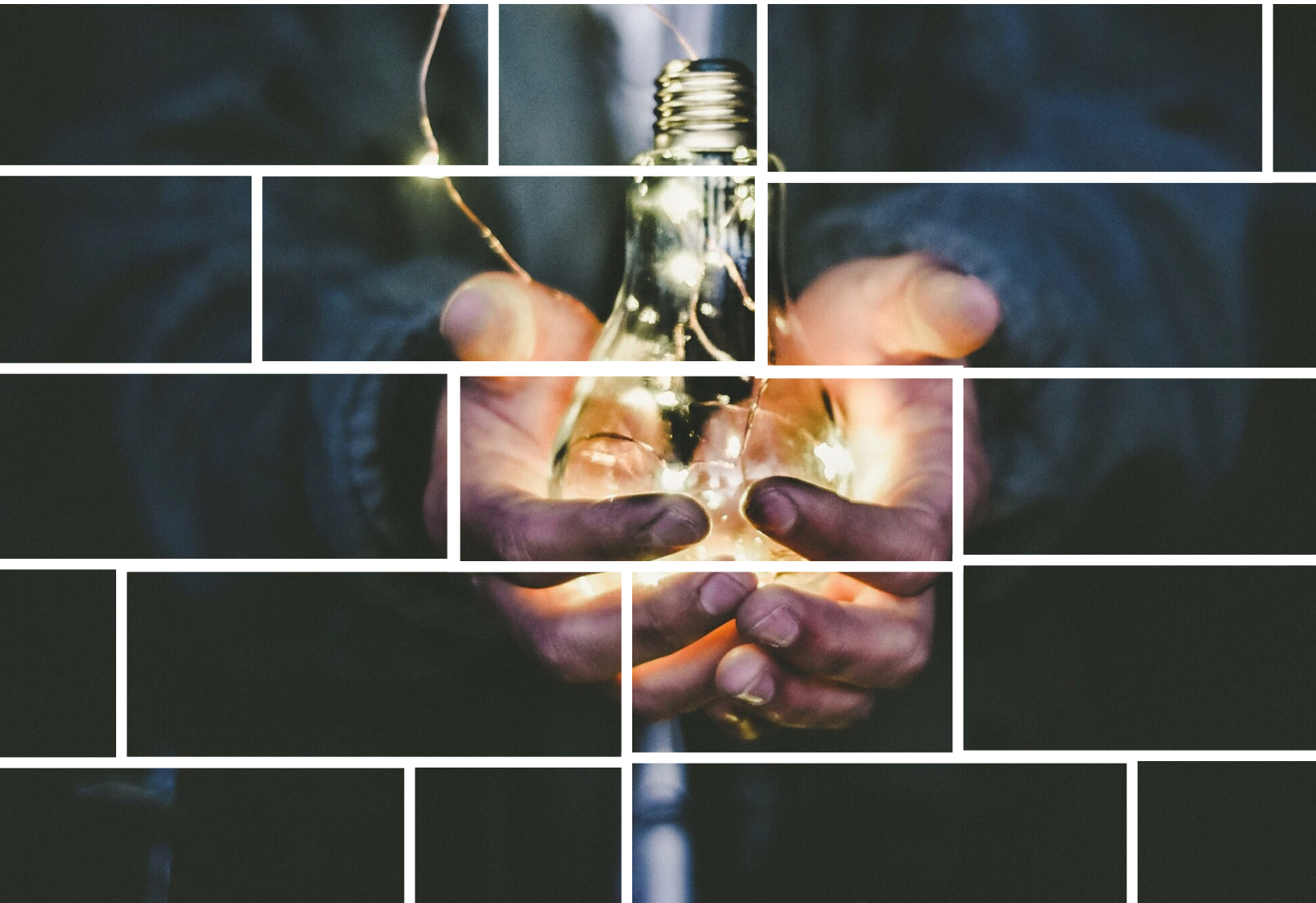
"Acometer y comenzar una obra, un negocio, un empeño, especialmente si encierran dificultad o peligro".

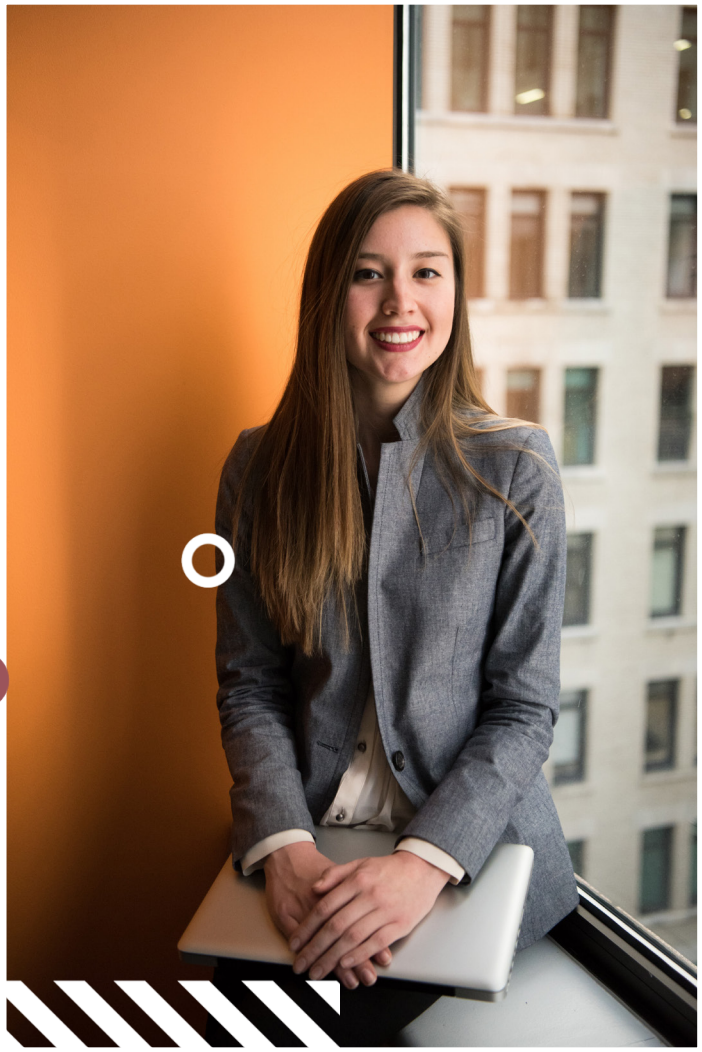
Al percibir este concepto, sabemos que, para poder emprender, no solamente nos vamos a encontrar con bellos panoramas llenos de calma y paz; por el contrario, vendrán también tormentas y dificultades que nos harán querer flaquear.

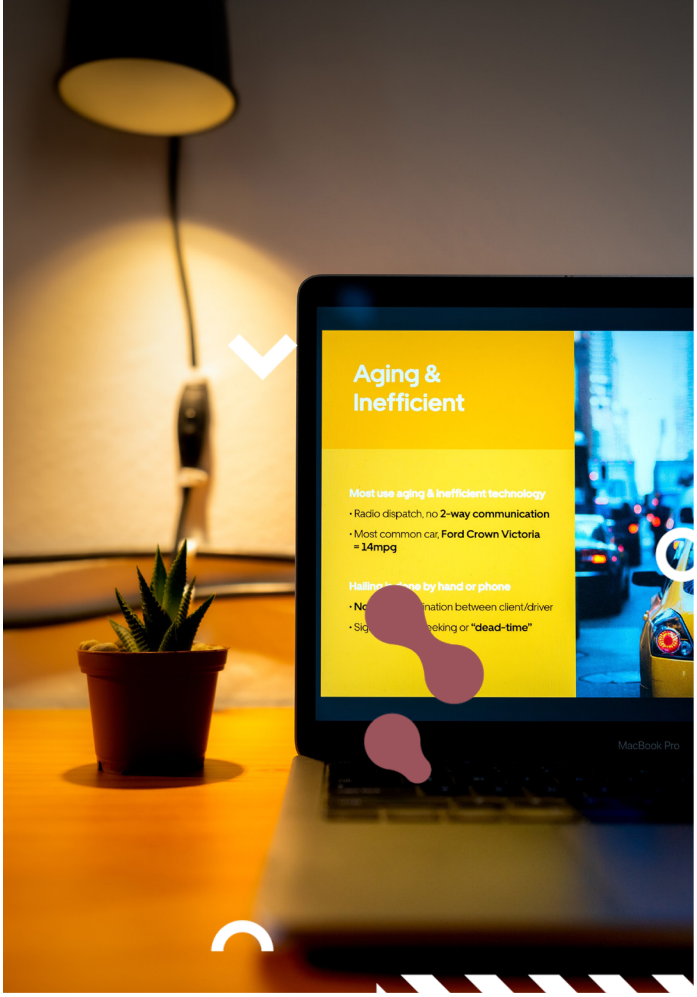
Un día, hablando con una amiga le comenté que uno de mis grandes sueños, hubiese sido, ser pastelera; algo similar al programa “Cake Boss”.

Aquí en Costa Rica hay una academia culinaria muy buena y reconocida llamada “Sabores”; sin embargo, cuando, abandoné mis estudios de medicina, entré en un cuestionamiento, sobre... ¿qué podré estudiar ahora?

Y automáticamente mi cabeza pensó en por qué no darme la oportunidad de entrar a esa carrera de pastelera, el inconveniente que tenía era, primero, el factor económico; segundo, no sabía si realmente lo anhelaba; pero estamos hablando que, por trimestre, andaba alrededor de $1400- $1600 dólares, en aquel tiempo, por consecuencia, no era una de las posibilidades que teníamos. Repentinamente, mientras le comentaba esto a mi amiga, me preguntó ¿Pero realmente te apasiona? Porque una cosa es que te guste y otra muy diferente que algo te apasione. Esto me puso a reflexionar profundamente.







Cuando queremos emprender algo, debe apasionarnos tanto, que el invertir debe ser de agrado y el pasar por situaciones catastróficas, debe ser todo un honor. Estoy sumamente segura, que a partir de este año tan complicado como lo ha sido el 2020, muchos emprendedores, comenzarán a preparar nuevas estrategias por si en algún momento el mundo vuelve a pasar una situación como esta. Muchos quizás tenían algunos ahorros, los cuales han debido de darle vuelta mil veces para mantener en pie su negocio, otros, en media crisis han tenido que desistir; algunos, renovarse y, por último, otros lo han visto como una oportunidad para iniciar ese sueño de "ser mi propio jefe" y hacer algo que me apasione.

Entrando en materia, qué conceptos financieros debemos conocer, y por qué me aferré a contarles todo lo anterior. Bueno, la respuesta es, que, si algo no me llama tanto la atención, posiblemente no me podré abstener a que sí, veo una oferta en algún Centro Comercial y quizá ese dinero era para algo de mi pequeño negocio; lo podré gastar fácilmente porque sería imposible no resistirse ante llamativa oferta y así, no me comprometo con lo que desee alcanzar..

CONSEJOS

Ante que todo, te daré algunos consejos que debes conocer,

primer consejo: Algo que me apasione, me llevará a poder invertir mis finanzas en ello.

Segundo consejo: El ahorro es un deber gratificante, no una esclavitud que me consuma en la tristeza.

Tercer consejo: El conocer mis habilidades, es clave para poder utilizarlas en mi emprendimiento y así mejorar cada día más.

Cuarto consejo: Reconocer que soy humana, que siempre deberé rodearme de personas de inspiración.

Quinto consejo: Si eres de las personas que no pone prioridades en tu vida, debes empezar hacerlo, ya que, como dije anteriormente, si veo una oferta y gasto mi dinero, y no priorizo que se me acabó la harina para el pastel de doña Martha que me encargó en 3 días, y que, por ende, debo comprarla; pero malgasté mi dinero. Esto se podrá convertir en un velero, sin velas (valga la redundancia) empezaremos a meternos mar adentro y terminaremos en una

isla desierta, creyendo que todo es culpa del diablo, pero en realidad fue nuestra propia negligencia.

Sexto consejo: No escuches las voces negativas; si hasta el día de hoy, no te has dado cuenta que nunca le quedaremos bien a todos y que siempre hablarán mal, debes aprenderlo. Escucha solo aquellos que realmente creen en ti, empezando por Dios, Él tiene el mayor concepto que nadie más podría tener y empieza a luchar.

¿Qué dice la Biblia acerca de mis finanzas?

Lucas 14:28-30 nos dice: "Porque, ¿quién de vosotros, deseando edificar una torre, no se sienta primero y calcula el costo, para ver si tiene {lo suficiente} para terminarla? No sea que cuando haya echado los cimientos y no pueda terminar, todos los que lo vean comiencen a burlarse de él, diciendo: ``Este hombre comenzó a edificar y no pudo terminar".

Como vemos, la Biblia nos manda a presupuestar antes de emprender algo. Que mejor ejemplo que este. Conceptos básicos financieros que debo conocer, investigando algunas páginas de internet, muchas concordaron n algunas, por lo que utilizaré solo algunos que creo que deben ser esenciales.

- **Presupuestar:** como lo vimos en el versículo anterior.
- **Planificar:** Pregúntate ¿Qué quiero hacer? ¿Soy bueno haciéndolo o debo mejorar y buscar ayuda? ¿A quién quiero llegar? ¿Qué medios utilizaré? ¿Será esto una necesidad? Yo que trabajé mucho tiempo con plan de negocios y presupuestaria pública, aprendí que, para iniciar una planificación, debemos conocer la población y saber que, si va hacer algo igual; como, por ejemplo, volviendo a lo de mi sueño como pastelera, si yo hubiese abierto esa pastelería, y en mi calle hay dos más, debo ofrecer algo totalmente diferente al cliente, algo que les llame la atención.
- **Innovarse:** ¡Uf! Creo que esto es sumamente importante, si vendo un producto, puedo ir cambiando su imagen, implementar la tecnología, entre otros.
- **Proveedores:** Ya sea que vayas a cocinar como yo y mi pastelería (seguro aquí dirás, ay no, esta solo con su pastelería ja, ja, ja), que hayas creado un producto nuevo o vendas ropa, debes empezar a ver qué tal son tus proveedores, que calidad serán sus productos.
- **Bienes:** También debes saber que vas a necesitar ya sea: computadoras, escritorios, máquinas para "x" trabajo, entre otros.
- **Caja chica- caja grande:** Hay dineros que debemos guardar para pagar la luz, el alquiler del local, los empleadores, el agua, entre otros. La será la ganancia que nos va dejando el negocio, para seguir invirtiendo o irnos de vacaciones, o disfrutar de algo.

Quiero citar literalmente otros consejos tomados de la página de "Hablemos de empresas" que dice lo siguiente:

- **Cuenta de explotación:** Es la resta de los ingresos menos los gastos. A ese resultado, que son los beneficios brutos, luego hay que quitarle los impuestos o los gastos de financieros de mantener un crédito o un préstamo, por ejemplo. Una vez hecho esto, tendremos el resultado neto.

- **Fondo de comercio:** Es lo que vale una empresa más allá del valor de sus activos (inmuebles, equipos de producción...). El fondo de comercio suele formarse con las marcas, la cartera de clientes o la experiencia de la compañía.

- **Friends, family and fools:** Son los inversores que apoyan al emprendedor en los primeros momentos. Suelen ser familiares y amigos.

- **Fondo de maniobra:** Cantidad de dinero que necesita una empresa para seguir funcionando. Es la resta de las cuentas por cobrar y las existencias, menos las cuentas por pagar a proveedores y acreedores.

- **Números negros y rojos:** Hay números negros si hay liquidez o tesorería. Los números rojos llegan cuando no hay liquidez. El emprendedor debe estar preparado para los números rojos y salir adelante negociando, por ejemplo, plazos de pago con sus proveedores.

- **Pasivo:** Son las obligaciones que tiene el emprendedor o empresario con terceros, como sus empleados (pago de nóminas), sus proveedores (pago de material adquirido) o los bancos (pago de deudas).

- **Punto de equilibrio:** También llamado break-even. Llegar a este punto puede ser

cia para cualquier emprendedor. Eso significa que está generando unos ingresos que compensan ya los gastos. Muchas empresas mueren antes de llegar al break-even.

- **Margen de contribución:** Es la diferencia entre lo que cuesta producir un producto o servicio y el precio de venta del mismo. Cuando mayor sea el margen de contribución, mayor será la ganancia generada por la empresa.

- **Préstamos y créditos:** Parecen lo mismo, pero no lo son. Los préstamos suelen tener un tipo de interés menor que el de los créditos, y se usan para financiar operaciones a largo plazo, como la compra de una máquina o un equipo muy caro, pero que es fundamental para generar el producto estrella de la compañía, por ejemplo. Con el préstamo, todo el dinero se recibe al principio, y luego se va devolviendo con cuotas regulares. Mientras tanto, con el crédito, que se usa para operaciones a corto plazo, el cliente puede disponer del dinero cuando quiera utilizando una cuenta o una tarjeta de crédito. Y sólo se pagan intereses por el dinero recibido. A medida que la empresa devuelve el crédito, vuelve a disponer de más dinero para sacar, aunque sin superar un límite.

- **Ratio de liquidez:** Es la capacidad de una empresa para convertir en dinero contante y sonante sus activos y facturas por cobrar. A esto hay que restarle las deudas a cancelar en el corto plazo. También puede ser el dinero que tenemos en caja dividido por las obligaciones de pago a corto plazo. Es un término que muestra la capacidad financiera de una compañía en un momento dado.

- **Retorno de la inversión:** También llamado pay-back. Es el tiempo que tarda un emprendedor en recuperar la inversión inicial. Es importante calcular siempre el retorno de

la inversión cuando se afronta la compra de cualquier activo. De esta manera sabrá a qué atenerse y sobre todo si se puede permitir esa inversión y no se le va a atragantar más adelante. (Hablemos de empresas, 04 de octubre del 2017)

Una vez, ya conociendo estos pequeños conceptos, podemos ahora sí, decidir si nos lanzamos al agua o esperamos un poquito más y reiniciar.

Recordar que todo lo que hacemos, es y será toda una bendición de Dios, si me está yendo bien, excelente, vas caminando bien, si me está yendo mal, no te preocupes, a mí en muchas ocasiones me ha ido súper fatal, pero la vida, se trata de seguir y reinventarse.

Quiero concluir con dos versículos, que debemos aplicar, una vez que todo marche bien y vayamos generando ingresos significativos. Proverbios 22:9 nos dice: “El generoso será bendito, porque da de su pan al pobre”. Y 1 Juan 3:17: “Pero el que tiene bienes de este mundo, y ve a su hermano en necesidad y cierra su corazón contra él, ¿cómo puede morar el amor de Dios en él?”

Yo tengo algo que digo constantemente, es: Parte de mi propósito en esta tierra, es ser de ayuda, si Dios depositó algo en mí que es una fortaleza, quizá alguien más la necesite y quizá esa persona tenga una fortaleza, que es mi debilidad.

Ayudemos, amemos, emprendamos, pero no olvidemos, reflejar a Dios en todo.